

Master Partners y Principales Distribuidores Autorizados

Barcelona - Lleida - Tarragona
Marqués Consulting
902 195 503

Albacete
Aps Unihard
967 505 043

Almería
Dragomar
950 223 471

Valladolid
C.A.I Servicios, S.L
983 548 090

Andorra
STO, S.A
00 376 802 720

Girona-Figueras
Argon Informatica, S.A
972 672 300

Vizcaya
Sofinet, S.L
944 544 740

Madrid
Max People Consulting, S.L
915 540 265

Murcia
Exagroup
968 272 039

Ref. 7121000096

Historia de éxito Grupo López Guillén

Barcelona
Av. Castell de Barberà, 22-24
08210 Barberà del Vallès

Granada
C/ Aixà la Horra, s/n
Urbanización El Serrallo
18008 Granada

Madrid
Parque Empresarial Miniparc III - Edif. "D"
Caléndula, 93
El Soto de la Moraleja
28109 Alcobendas

Bilbao
Paseo Landabbarri, 4
Esc. 1 - 1º Dcha. - Edif. Gobelás
48940 Leioa

Valencia
Plaza Legión Española, 2
46010 Valencia

Zaragoza
Paseo Pamplona, 5
50004 Zaragoza

A Coruña
C/ Enrique Mariñas, 36 - Planta 6ª
Oficina 5 - Edif. Torre de Cristal
15009 A Coruña

Castellón
Villafames, 24-26
Centro de Negocios Via Center
12006 Castellón

Málaga
C/ Compositor Lehmborg Ruiz, 9
Edif. Jábega, Oficina 9 bis
29007 Málaga

Sevilla
C/ Inca Garcilaso, s/n
Edif. EXPO - Isla de la Cartuja
41092 Sevilla

www.ccsagrosso.com - marketing@ccsagrosso.com
902 227 000 - 902 100 588

www.grupolopezguillen.com

CCSAGRESSO
A Unit 4 Agresso Company

ekon
líder en soluciones sectoriales

CCSAGRESSO
A Unit 4 Agresso Company

ekon
líder en soluciones sectoriales

"Estamos especialmente satisfechos con la brevedad del plazo de implantación, apenas cuatro meses entre la decisión y la puesta en marcha"

Anabel Caballero, área de informática y comunicaciones de Grupo López Guillén

López Guillén inicia sus actividades empresariales en 1880 en los sectores marítimo y de exportación de productos agrícolas. El desarrollo de la compañía la ha convertido en un potente grupo, que cuenta con un equipo profesional altamente cualificado compuesto por 150 personas con clara vocación de servicio a los clientes.

Con sede central en Almería, **Grupo López Guillén** es un conjunto de empresas operando en todo el territorio nacional creciendo en sus dos principales líneas estratégicas de negocio: la logística integral y la fabricación y comercialización de materiales de construcción (especialmente morteros especiales).

Debido a sus necesidades de mejorar el intercambio de información entre las empresas del grupo con más seguridad y eficiencia, así como de disponer de una solución abierta que respondiese a los requerimientos de sus variadas líneas de negocio, optó por nuestra avanzada solución de gestión **ekon**.

Su actual **necesidad de negocio** reside en gestionar, con una única herramienta, la di-

versidad de actividades del grupo reduciendo costes y gastos de operación.

Entre sus objetivos se encuentra integrar de forma controlada a sus clientes en el sistema de información, incrementando la productividad en sus líneas comerciales. Asimismo, esperan mejorar el conocimiento del negocio y la toma de decisiones por ello han decidido ampliar el departamento comercial con herramientas de consulta online (Blackberry, PDA, etc).

Grupo López Guillén buscaba un software que cumpliera con mejorar la información para la toma de decisiones optimizando los procesos de las distintas líneas de negocio del grupo, así como estabilidad, escalabilidad y seguridad compartiendo conocimiento en toda la organización con una visión completa en tiempo real.

Los principales **beneficios** que ha aportado **ekon** a **Grupo López Guillén** son numerosos, empezando por la alta calidad y ahorro de tiempo en la toma de decisiones mejorando la comunicación y la productividad de la empresa.

"Grupo López Guillén es un conjunto de empresas que opera en todo el territorio nacional. Sus líneas de negocio son: la logística integral, la fabricación y comercialización de materias de construcción"

www.grupolopezguillen.com



"Queremos dotar al departamento de RRHH de una Intranet que fomente la comunicación interdepartamental y del personal de la empresa"

Anabel Caballero, área de informática y comunicaciones de Grupo López Guillén

De acuerdo con los portavoces del **Grupo López Guillén** las causas que le hicieron optar por **ekon** fueron diversas: *"En primer lugar, la adaptabilidad de la herramienta a nuestra manera de trabajar y a las necesidades presentes y futuras de nuestra empresa, permitiendo su crecimiento acorde al nuestro. Otro de los puntos decisivos fue la seguridad de contar con personal cualificado en Almería (**Dragomar Informática**) que pudiese atendernos rápida y eficientemente ante cualquier eventualidad. Finalmente, también influyeron el corto periodo de implantación respecto al resto de opciones y la mínima inversión en hardware y software"*.

Por todo ello, en el grupo **López Guillén** *"estamos especialmente satisfechos con la brevedad del plazo de implantación, apenas de cuatro meses entre la decisión y la puesta en marcha. A la luz de los primeros éxitos (integración de compras y ventas, visión global, mejora del control de existencias en stock) estamos ampliando la utilización de CCS Agresso para conseguir un control minucioso de todas las áreas de la empresa. El software es muy flexible y fácilmente adaptable"*.

De cara a un futuro próximo, el objetivo primordial es *"obtener la información en tiempo real (clientes, estadísticas de ventas, existencias, etc.), pretendiendo en un breve espacio de tiempo la interacción completa de nuestros comerciales con el sistema"*. Otros retos son *"potenciar al máximo la relación con nuestros clientes a través del comercio electrónico"* y *"dotar al departamento de RRHH de una Intranet que fomente la comunicación interdepartamental y del personal de la empresa (ofreciendo mediante el Portal del Empleado la gestión individualizada de la información, formación y conocimiento general de cada empleado)"*.

Antes de finalizar, destacan que *"en nuestro proyecto de crecimiento, el principal activo son las personas. Nuestros colaboradores constituyen un elemento diferenciador y es necesario gestionar de forma eficaz la comunicación. Con CCS Agresso apostamos por la gestión de recursos humanos como ventaja competitiva"*.



CCSAGRESSO
Distribuidor Autorizado

Dragomar Informática, empresa fundada en 1989, nace con vocación de servicio a la pyme. Desde su inicio se dedica exclusivamente a la implantación de soluciones ERP.

De acuerdo con Daniel Martínez, Gerente de Dragomar, *"nuestra larga experiencia en la organización funcional de las pymes ha hecho que **Dragomar Informática** se convierta en un referente para nuestros clientes, disponiendo en la actualidad de un extenso parque de instalaciones, algunas de ellas con actividades a nivel nacional"*.

*"Este es el caso del **Grupo López Guillén**, que confió en nuestros servicios para la implantación de la solución ERP de CCS Agresso en su empresa. Gracias a una respuesta rápida dada por **Dragomar Informática** ante la diversidad de actividades y la complejidad de gestión de algunas de sus empresas nos ganamos su confianza. Con la implantación de **ekon** garantizamos la evolución tecnológica y adaptaciones a las necesidades del crecimiento de una empresa que cuenta con la solidez de 125 años, adquiriendo así un gran prestigio en su sector"*.

Dragomar Informática, S.L.
Telf. 902 198 343

Correo-e: ventas@dragomarinformatica.es

Web: www.dragomarinformatica.es

Persona de Contacto: Daniel Martínez Góngora, gerente de Dragomar Informática